

BLOUSONNOIR

CRÉATEUR DE L'UNIVERSCITÉ

PROGRAMME

**FORMATION ACTION
DISPENSÉE PAR
BLOUSON NOIR**

2024

Page 1/8

FROM

BLOUSON NOIR
CRÉATEUR DE L'UNIVERSCITÉ
+33 (0)6 37 78 34 09
hello@blouson-noir.com
SIRET 893 562 975 00035

TO

**CHER/CHÈRE
ENTREPRENEUR/E**

intéressé/e par le programme

L'UNIVERSCITÉ :

MASTERMIND

FORMATION L'UNIVERSCITÉ : MASTERMIND

De la réflexion au passage à l'action > Implémentez vos stratégies organisationnelles, financières et commerciales, nécessaires au développement de votre activité professionnelle (et toujours en adéquation avec vos projets)

Mise à jour : 11/04/2024 - V1

1/ BUT

Cette formation pratique et adaptative, mêlant échanges collectifs et rendez-vous individuels, vous permet en tant qu'entrepreneur/e créatif/ve de :

- Travailler régulièrement SUR votre entreprise pour pouvoir la développer
- Implémenter plus vite et plus facilement vos outils et vos stratégies en étant guidé/e
- Être accompagné/e à long terme pour vous sentir moins seule face à vos idées, vos questions et vos décisions
- Travailler sur votre état d'esprit, votre confiance en vous et vos éventuels blocages (en individuel)
- Être stimulé/e par une équipe pédagogique ET par la force d'un groupe d'entrepreneurs/es passant par les mêmes questionnements/problématiques
- Favoriser votre motivation, votre régularité et le passage à l'action par la dynamique de rendez-vous fixés

2/ OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

• Développer une approche proactive et régulière de la gestion d'entreprise

Planifier stratégiquement vos priorités, vos objectifs et vos actions à court et à long terme

• Optimiser la gestion financière

Créer et suivre votre tableau de trésorerie pour analyser et maîtriser les flux financiers de votre activité

• Perfectionner votre stratégie de prospection et de vente

Définir vos objectifs, prioriser vos actions, suivre la progression, analyser les résultats et affiner pas à pas

**Inspirer
pour émerveiller le monde !**

BLOUSONNOIR

CRÉATEUR DE L'UNIVERSITÉ

- **Mettre en place des outils de pilotage de l'activité pour analyser les performances**

Évaluer vos résultats, identifier des tendances, saisir des opportunités et ajuster vos stratégies

- **Favoriser le développement professionnel continu**

Renforcer votre confiance en vous, surmonter les obstacles, prévenir le découragement et maintenir votre motivation à long terme

3/ COMPÉTENCES PROFESSIONNELLES DÉVELOPPÉES

- Acquérir l'habitude de travailler régulièrement SUR votre entreprise et cultiver un état d'esprit de croissance
- Suivre et maîtriser les flux de trésorerie, analyser les performances et prendre des décisions en conséquence
- Gérer votre stratégie de prospection/vente en la renforçant ou en la réorientant selon vos résultats
- Savoir identifier et concentrer vos efforts sur les aspects qui ont un impact significatif dans votre activité
- Être en mesure d'analyser la performance de vos actions (organisationnelles, financières et commerciales) : collecter, interpréter vos résultats et identifier les opportunités d'amélioration

4/ MODALITÉS D'ORGANISATION LOGISTIQUE

DURÉE TOTALE 70 heures

- 28 heures : 8 matinées de formation synchrone à distance
- 9 heures : 9 rendez-vous de suivi/coaching individuel
- 32 heures : Travail en autonomie suite aux modules de formation pour passer à l'action
- 1 heure : Évaluations

DATES Du 16 Mai 2024 au 31 Janvier 2025

- Module 1 : Jeudi 16 Mai 2024
- Module 2 : Jeudi 6 Juin 2024
- Module 3 : Jeudi 4 Juillet 2024
- Module 4 : Jeudi 19 Septembre 2024
- Module 5 : Jeudi 17 Octobre 2024
- Module 6 : Jeudi 7 Novembre 2024
- Module 7 : Jeudi 5 Décembre 2024
- Module 8 : Jeudi 16 Janvier 2025

- Suivi individuel suivant les modules 1 à 7 : 1 rendez-vous après chaque visio avec Carine **ou** Sophie (soit 7 rendez-vous)
- Suivi individuel suivant le module 8 : 1 rendez-vous avec Carine **+ 1** rendez-vous avec Sophie (soit 2 rendez-vous)

HORAIRES

- Modules via Zoom : un jeudi par mois (hors mois d'août) de 9h30 à 13h
- Suivi individuel : Prise de rendez-vous via Calendly (9 rendez-vous d'une heure par téléphone ou en visio)

**Inspirer
pour émerveiller le monde !**

BLOUSONNOIR

CRÉATEUR DE L'UNIVERSCITÉ

selon le sujet abordé)

- Travail en autonomie : Quand vous voulez entre chaque module

EFFECTIF

12 personnes maximum

TARIF

2800 € HT par personne - TVA Applicable 20% : 560 €

LIEU

A distance, en visioconférence via la plateforme Zoom

PUBLIC VISÉ

Cette formation s'adresse aux entrepreneurs/es (micro-entreprise, entreprise individuelle ou dirigeant/e de TPE) du secteur des métiers de la création :

- ayant déjà suivi une formation sur le développement et la structuration d'activité ou un coaching business,
- souhaitant être accompagnés/es dans la mise en place d'actions et d'outils pour leur entreprise.

PRÉ-REQUIS

- Être micro-entrepreneur/e, entrepreneur/e individuel/le ou dirigeant/e de TPE (avoir un numéro de SIRET) dans le secteur des métiers de la création (illustrateur/trice, graphiste, designer, photographe, artiste, créateur/trice, etc.)
 - Avoir suivi la formation **L'UNIVERSCITÉ** ou une formation équivalente ou un coaching business
- Il s'agit d'une formation orientée passage à l'action immédiat. Il faut donc avoir pu réfléchir/travailler en amont sur votre idéal de vie professionnel et personnel, votre vision et vos valeurs, votre positionnement, vos cibles, vos offres (entre autres) afin de pouvoir appliquer.

TAUX DE SATISFACTION

S'agissant de la première session de **L'UNIVERSCITÉ : MASTERMIND**, nous vous présentons ici des données liées à la formation **L'UNIVERSCITÉ**.

Depuis mai 2022, 28 bénéficiaires ont suivi la formation **L'UNIVERSCITÉ**.

Sur 23 répondants/es ayant renseigné le questionnaire de satisfaction :

- **96,09%** sont satisfaits/es de la formation,
- **96,96%** recommandent la formation.

Sur l'ensemble des bénéficiaires (28 entrepreneurs/es) :

- **96,43%** se sont sentis/es progresser,
- **100%** ont suivi la formation avec assiduité.

**Inspirer
pour émerveiller le monde !**

5/ DÉROULÉ DE L'ACTION DE FORMATION – CONTENU

MODULE 1 - PLAN D'ACTION DE L'ANNÉE

Visio

Apport de savoir, échanges et pratique

- Échanges collectifs : Contexte et attentes
- Contenu express : 20 à 30 minutes de théorie sur le thème du jour
- Pratique : Définir vos objectifs SMART des prochains mois, déduction des actions, priorisation, planification et mise en place du suivi
- Questions/réponses

Travail en autonomie

Application dans votre activité selon vos besoins

Suivi individuel avec Sophie

Accompagnement à la mise en pratique et aux questionnements vis-à-vis de votre cas particulier

MODULE 2 - SUIVI DE TRÉSORERIE

Visio

Apport de savoir, échanges et pratique

- Échanges collectifs : Partage et problématique
- Contenu express : 20 à 30 minutes de théorie sur le thème du jour
- Pratique : Créer votre tableau de suivi de trésorerie réelle et prévisionnelle
- Questions/réponses

Travail en autonomie

Application dans votre activité selon vos besoins

Suivi individuel avec Carine

Accompagnement à la mise en pratique et aux questionnements vis-à-vis de votre cas particulier

MODULE 3 - PROSPECTION

Visio

Apport de savoir, échanges et pratique

- Échanges collectifs : Partage et problématique
- Contenu express : 20 à 30 minutes de théorie sur le thème du jour
- Pratique : Définir votre stratégie, vos objectifs et vos actions de prospection, outil de suivi et orientation
- Questions/réponses

Travail en autonomie

Application dans votre activité selon vos besoins

Suivi individuel avec Sophie

Accompagnement à la mise en pratique et aux questionnements vis-à-vis de votre cas particulier

**Inspirer
pour émerveiller le monde !**

BLOUSONNOIR

CRÉATEUR DE L'UNIVERSITÉ

MODULE 4 - COMMUNICATION

Visio

Apport de savoir, échanges et pratique

- Échanges collectifs : Partage et problématique
- Contenu express : 20 à 30 minutes de théorie sur le thème du jour
- Pratique : Affiner votre discours commercial et votre communication (site, réseaux sociaux, newsletter - adaptation selon vos cibles)
- Questions/réponses

Travail en autonomie

Application dans votre activité selon vos besoins

Suivi individuel avec Sophie

Accompagnement à la mise en pratique et aux questionnements vis-à-vis de votre cas particulier

MODULE 5 - ORGANISATION

Visio

Apport de savoir, échanges et pratique

- Échanges collectifs : Partage et problématique
- Contenu express : 20 à 30 minutes de théorie sur le thème du jour
- Pratique : Identifier les principaux défis auxquels vous êtes confronté/e et apporter une solution
- Questions/réponses

Travail en autonomie

Application dans votre activité selon vos besoins

Suivi individuel avec Sophie

Accompagnement à la mise en pratique et aux questionnements vis-à-vis de votre cas particulier

MODULE 6 - RETOUR SUR LA PROSPECTION

Visio

Apport de savoir, échanges et pratique

- Échanges collectifs : Partage et problématique
- Contenu express : 20 à 30 minutes de théorie sur le thème du jour
- Pratique : Suivre et analyser vos actions précédentes (taux de réponse aux messages de prospection, taux de conversion des devis, axes d'amélioration), ajustement de votre stratégie commerciale en conséquence, projection pour l'année à venir
- Questions/réponses

Travail en autonomie

Application dans votre activité selon vos besoins

Suivi individuel avec Sophie

Accompagnement à la mise en pratique et aux questionnements vis-à-vis de votre cas particulier

**Inspirer
pour émerveiller le monde !**

BLOUSONNOIR

CRÉATEUR DE L'UNIVERSITÉ

MODULE 7 - TABLEAUX DE BORD

Visio

Apport de savoir, échanges et pratique

- Échanges collectifs : Partage et problématique
- Contenu express : 20 à 30 minutes de théorie sur le thème du jour
- Pratique : Créer vos tableaux de bord de gestion et de pilotage de votre activité selon vos besoins
- Questions/réponses

Travail en autonomie

Application dans votre activité selon vos besoins

Suivi individuel avec Carine

Accompagnement à la mise en pratique et aux questionnements vis-à-vis de votre cas particulier

MODULE 8 - BILAN & PLAN D'ACTION DE L'ANNÉE À VENIR

Visio

Apport de savoir, échanges et pratique

- Échanges collectifs : Partage et bilan
- Contenu express : 20 à 30 minutes de théorie sur le thème du jour
- Pratique : Faire le bilan et analyser vos objectifs fixés en début d'accompagnement & définir vos objectifs SMART pour l'année à venir (actions, priorisation, planification et mise en place du suivi)
- Questions/réponses

Travail en autonomie

Application dans votre activité selon vos besoins

Suivi individuel avec Carine & avec Sophie

Accompagnement à la mise en pratique dans votre activité et à la poursuite en autonomie

6/ ORGANISATION

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Sophie POUPAERT

Fondatrice de BLOUSON NOIR, Business Mentor & Coach Business

Grâce à son profil créatif à l'imagination (décalée) débordante et son aisance particulière dans le développement de projets entrepreneuriaux, Sophie POUPAERT a accompagné nombre de clients/es en stratégie de marque et de positionnement d'entreprise.

Entrepreneure depuis plus de 10 ans, elle s'est formée en parallèle de ses différentes activités en structuration d'entreprise, stratégie, marketing, finances, communication, organisation, management...

En tant que Business Mentor, elle accompagne et partage avec les entrepreneurs/es (débutants/es et expérimentés/es) ses propres méthodologies qu'elle a perfectionnées et adaptées au fil de ses différentes entreprises, pour les rendre à la fois motivantes, fonctionnelles, ergonomiques et esthétiques.

**Inspirer
pour émerveiller le monde !**

BLOUSONNOIR

CRÉATEUR DE L'UNIVERSCITÉ

Engagée pour la valorisation et la promotion des métiers de la création, Sophie POUPAERT a rejoint en 2021 le Conseil d'Administration du Fonds de Dotation des Ateliers de Paris, créé par la Ville de Paris en 2012.

Carine SFEZ

Associée de BLOUSON NOIR, Experte de l'économie d'entreprises

Diplômée d'une maîtrise d'économie d'entreprises et d'un DECF (Diplôme d'Études Comptables et Financières), Carine SFEZ a débuté sa carrière en 1991 dans le domaine du contrôle de gestion et a travaillé au sein de directions financières de grands groupes.

En 2005, elle crée le cabinet CS CONSEIL, spécialisé dans le management de transition, l'accompagnement à la création d'entreprise et la formation en gestion.

Depuis, elle accompagne des porteurs/ses de projet, principalement dans les métiers de la création, au sein de différentes structures (Ateliers de Paris, INMA, JAD, EPSAA...) et met son expertise au service des entrepreneurs/es individuels/les et des dirigeants/es de TPE.

Elle est également auteure de l'ouvrage *Créer son entreprise* aux éditions Prat, mis à jour chaque année.

MODALITÉS D'INSCRIPTION

Nous nous assurons que la formation **L'UNIVERSCITÉ : MASTERMIND** est adaptée à votre besoin et à vos attentes à l'aide d'un questionnaire de pré-inscription. Si vous en ressentez le besoin, nous pouvons également vous proposer en complément un rendez-vous téléphonique.

- Si la formation correspond à votre besoin, nous vous accompagnons dans vos démarches d'inscription.
- Si la formation ne correspond pas à votre besoin, nous vous ré-orientons vers une solution adaptée.

Les inscriptions sont clôturées (sous réserve de places disponibles) :

- 3 semaines avant le début de la formation pour les inscriptions avec financement,
- 1 semaine avant le début de la formation pour les inscriptions en autofinancement.

FINANCEMENTS

La certification qualité a été délivrée à l'organisme de formation BLOUSON NOIR au titre de la catégorie d'actions de formation.

Vous pouvez ainsi solliciter le financement de tout ou partie de la formation **L'UNIVERSCITÉ : MASTERMIND** via l'OPCO dont relève votre activité (sous réserve des conditions particulières de votre OPCO et/ou de votre statut). Nous pouvons vous accompagner dans vos démarches de sollicitation de financement.

MOYENS PÉDAGOGIQUES ET TECHNIQUES

- Sessions de formation à distance via la plateforme Zoom
- Projection d'un support de formation
- Mise à disposition d'outils pédagogiques
- Échanges collectifs réguliers pour favoriser la dynamique de groupe
- Travail en autonomie à l'aide d'outils fournis
- Soutien et échanges individuels

**Inspirer
pour émerveiller le monde !**

BLOUSONNOIR

CRÉATEUR DE L'UNIVERSITÉ

DISPOSITIF DE SUIVI DE L'EXÉCUTION DE L'ÉVALUATION DES RÉSULTATS DE LA FORMATION

- Auto-évaluation à l'entrée et à la fin de la formation pour vérifier la progression des bénéficiaires
- Travail en autonomie évalué par les formatrices lors des rendez-vous de suivi individuel
- Évaluation grâce à des Quiz en ligne
- Remise des attestations de fin de formation
- Questionnaire de satisfaction à chaud (en fin de formation) et à froid (environ 3 mois après)

MODALITÉS DE CONTRÔLE DE L'ASSIDUITÉ

- Feuille de présence certifiée à émarger lors de chaque matinée en visio
- Feuille de présence certifiée à émarger pour chaque rendez-vous individuel

ACCESSIBILITÉ

Nous accordons une attention particulière à l'accueil de chaque personne, quelle que soit sa situation. Si vous avez besoin d'une compensation ou d'une adaptation spécifique, notamment si vous vous trouvez en situation de handicap (visible ou invisible), nous vous invitons à nous signaler vos besoins éventuels dès votre inscription afin de vous accueillir dans les meilleures conditions.

Selon la situation, nous pourrions adapter ensemble les modalités de formation ou nous vous orienterons vers l'un de nos partenaires, notamment l'AGEFIPH. Des dispositifs de soutien existent afin de favoriser l'inclusion des personnes en situation de handicap pour l'accès à la formation professionnelle continue.

CONTACT

Sophie POUPAERT
hello@blouson-noir.com

**Inspirer
pour émerveiller le monde !**